

# ERFOLGREICHE TRANSAKTIONSGESTALTUNG

MIT AIOS MERGERS & ACQUISITIONS –  
IHR INDIVIDUELLER TRANSAKTIONSBERATER

## UNTERNEHMENSAUF- UND AUSBAU

- Zukauf von Unternehmen und Unternehmensteilen
- Erwerb von Gesellschaftsanteilen
- Fusionen
- Gründung von Joint Ventures

## VERMÖGENSSICHERUNG GESTALTEN

Im Mittelpunkt steht die Reduktion unternehmerischer Risiken.

- Vollständiger oder anteiliger Verkauf von Gesellschaftsanteilen
- Herauslösung von Unternehmensteilen, z.B. bei Fokussierung auf das Kerngeschäft – Unternehmensverschlingung
- **Nachfolgeregelungen**

## UNSERE BRANCHENSCHWERPUNKTE

<b>Dienstleistungen:</b>	Sprachdienstleister Technische Kommunikation IT-Dienstleistungen
<b>Landwirtschaft:</b>	Viehzucht & Futtermittelproduktion Anlagenbau (Landwirtschaft) Tabakverarbeitung und -handel
<b>Gesundheitswesen:</b>	Krankenhäuser Rehabilitation Pharmazeutische Industrie

## INDIVIDUELLE TRANSAKTIONSBERATUNG

AIOS bietet individuelle Lösungen von der Konzeption über die Umsetzung bis zum Abschluss der Transaktion:

- Hohes Maß an **Transaktionssicherheit**
- Wahrung der **Vertraulichkeit** und Schutz der Privatsphäre
- Gemeinsame intensive Analyse Ihrer Beweggründe und **Zielvorstellungen**
- Aktive Begleitung durch einen **persönlichen Ansprechpartner** für die gesamte Laufzeit der Transaktion
- Erstellung aller Transaktionsunterlagen und Ansprache auf **professionellem Niveau**
- Optionale **Integration** von Steuer- und Rechtsberatung
- Lösung individueller Probleme, wie z.B. die Herauslösung der **Altersvorsorge**

## TYPISCHER ABLAUF VON VERKAUFSPROJEKTEN

AUFGABEN		MONAT 01	MONAT 02	MONAT 03	MONAT 04	MONAT 05	MONAT 06	MONAT 07
PHASE 1	Definition der Transaktion und des Teams	■						
	Ganzheitliche Planung der Transaktion	■	■					
	Erstellung Teaser & Kurzprofil [anonymisiert]	■	■	■				
	Recherche - Aufstellen der Longlist	■	■					
PHASE 2	Eingrenzung der Longlist zur Shortlist		■					
	Ansprache der potentiellen Interessenten		■	■				
	Managementpräsentation + Verhandlungen			■	■			
	Evaluieren der eingegangenen Angebote			■	■			
	Verhandlung & Abschluss LOI				■			
	Due Diligence [Tax/Legal/Commercial/Financial]				■	■		
	Vertragsverhandlungen & -abschluss (Signing)						■	■
	Vollzug der Transaktion (Closing)							■

## REFERENZEN: SCHWERPUNKT SPRACHDIENSTLEISTER (LSP)

Wir verfügen über umfangreiche Erfahrung mit Transaktionen im Markt der Sprachdienstleister (LSP – Language Service Providers).

Unsere ausgeprägte Branchenexpertise, gepaart mit einem gut entwickelten Netzwerk, ermöglicht uns Transaktionen in diesem Marktumfeld zielorientiert und zügig umzusetzen. Zu den ausgewählten **Referenzen** aus der jüngeren Vergangenheit gehören:



sold to



sold to



sold to



2013



2014



2015

Für Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung:

**MERTEN KROEHAN**  
 Director Mergers & Acquisitions  
 E-Mail: [Merten.Kroehan@aios.de](mailto:Merten.Kroehan@aios.de)  
 Telefon: +49 (30) 28 49 87 - 210

**SABRINA SCHATTENBERG**  
 Consultant Mergers & Acquisitions  
 E-Mail: [Sabrina.Schattenberg@aios.de](mailto:Sabrina.Schattenberg@aios.de)  
 Telefon: +49 (30) 28 49 87 - 211